



Commercial / Chargé d'affaires

Depuis plus de 30 ans, GRAINE Nouvelle-Aquitaine fédère un collectif d'une centaine d'acteurs engagés dans la transition. Nos missions sont axées sur la sensibilisation, la formation, l'accompagnement et l'animation de temps de rencontres.

Nous développons et animons des ateliers pédagogiques et participatifs, des formations professionnelles et vivantes pour accompagner les entreprises et les collectivités qui souhaitent passer de la stratégie à l'action.

Notre réseau de professionnels accompagne dirigeants et collaborateurs, de la prise de conscience à l'engagement dans la transition.

Aujourd'hui, nous souhaitons renforcer notre développement commercial afin de faire connaître plus largement l'expertise de notre réseau et permettre à davantage d'organisation de s'engager concrètement dans la transition.

Objectif principal

Développer les partenariats et l'activité commerciale de GRAINE Nouvelle-Aquitaine auprès des entreprises, collectivités et autres organisations de la région.

Missions confiées

- Développer la visibilité du catalogue d'animation, d'ateliers et de formations du réseau auprès des entreprises et collectivités,
- Constituer un portefeuille clients néo-aquitains et le développer,
- Créer des passerelles entre les besoins des prospects (entreprises et organisations) et les expertises du réseau associatif,
- Organiser des événements de réseautage et de mise en relation,
- Démarcher et convertir les prises de contact en vente de prestations,
- Promouvoir le professionnalisme des acteurs du milieu associatif,
- Accompagner toutes les étapes de vente (devis, propositions commerciales, démarches administratives, formations professionnelles),
- Développer une dynamique d'ambassadeurs parmi les clients et partenaires satisfaits.

8, rue de l'abbé Gaillard
33830 Belin-Béliet
05.56.88.19.07

infos@graine-nouvelle-aquitaine.fr
www.graine-nouvelle-aquitaine.fr

SIRET N° 389 564 568 00027 - CODE APE 9499Z

Agréments Protection de l'environnement, Jeunesse et Éducation Populaire



La certification qualité a été délivrée par AFNOR Certification
au titre des catégories d'actions suivantes :
ACTIONS DE FORMATION
ACTIONS DE FORMATION PAR APPRENTISSAGE

Compétences recherchées (savoir-faire / savoir-être)

- Marketing et stratégie B2B
- Prospection et négociation
- Construction d'offres commerciales
- Aisance relationnelle / animation de réseaux de partenaires
- Connaissance du tissu économique régional
- Sensibilité aux problématiques environnementales
- Expérience commerciale
- Autonomie et esprit d'initiative
- Sensibilité aux problématiques environnementales

Profil recherché

Commercial senior ayant un portefeuille clients « Grands comptes » en Nouvelle-Aquitaine.

Modalités

Lieu : mission basée au siège social à Belin-Beliet – travail à distance possible

Minimum 3 jours par semaine

Durée estimée : 1 an

Livrables / résultats attendus :

- Ventes d'ateliers, de formations,
- Répertoire client, portefeuille de prospects qualifiés
- Une stratégie de prospection adaptée aux cibles prioritaires
- Développement de partenariats avec les acteurs économiques du territoire
- Une montée en compétence de l'équipe sur les pratiques commerciales

Impacts de la mission

Pour le salarié :

- Mettre ses compétences au service d'un projet d'intérêt général
- Découvrir l'écosystème régional de la transition écologique
- Enrichir son expérience professionnelle par une mission porteuse de sens

Pour l'entreprise mécène :

- Valoriser son engagement sociétal
- Contribuer concrètement aux objectifs de la transition écologique
- Renforcer sa politique RSE
- Aider les acteurs de l'environnement à mieux connaître et à mieux répondre aux besoins des entreprises dans leurs engagements environnementaux et de la transition
- Participation gratuite aux ateliers et formations du GRAINE

Période : dès que possible (annonce rédigée le 28/09/2026)

Contact : infos@graine-nouvelle-aquitaine.fr